

Presentation för patentbyrå, generellt

- Ha ett så fullständigt material som möjligt av er idé
- Beskriv såväl generella aspekter som specifika exempel
- Beskriv vad som är känt inom området, d v s vad ni känner till
- Ge en rättvisande bild av er idé !
- Beskriv hur ni skall tjäna pengar på ett patent

Presentation av idé

- Tekniskt område
 - Ange översiktligt inom vilket område uppfinningen är avsedd att fungera
 - Finns det andra områden än huvudapplikationen ?
 - Beskriv gärna er egen bakgrund inom det tekniska området !
- Teknikens ståndpunkt
 - Undvik inte att ange relevant teknik som ni känner till för att er idé skall verka bättre ! (Det är inte patentombudet utan det är patentverken som skall övertygas ...)
 - Berätta hur ni fått reda på det som ni känner till
 - Det finns i väldigt många fall patentskrifter som beskriver produkter som inte finns eller har kommit ut marknaden → Nyhetsundersökning !!!
- Vilket problem är det som er uppfinning löser
 - Finns det andra lösningar på problemet som är kända
 - Är lösningen känd inom närliggande (eller avlägsna) tekniska områden
 - Är problemet/problemställningen känd ? Identifiering av problemet kan ibland vara uppfinningen !

- Hur löser er uppfinning problemet
 - Beskriv gärna både med generella termer och specifika exempel
 - Vilka är de främsta fördelarna med er uppfinning (relativt andra lösningar !)? Finns det några nackdelar ?
 - Håll inte inne med detaljer när ni pratar med ett patentombud för att ni är rädda att avslöja för mycket. Ett auktoriserat patentombud, europeiskt eller svenskt, är enligt branschregler bunden av sekretess gentemot sina klienter patentombud som inte kan hålla på sekretessen lär inte vara särskilt långlivad i branschen !
- Varför jag vill söka ett patent !
 - Beskriv översiktligt din/ditt företags situation !
 - På vilket sätt har ni tänkt tjäna in de pengar som ett patent kostar ?
 - Är det ett patent som jag har mest nytta av ? Kanske skall jag satsa på mönster/varumärke istället ...
 - Skall jag behålla min idé som företagshemlighet ?

Efter förstamötet bör ni ha kommit fram till hur ni skall gå vidare i patentfrågan, exempelvis

- En nyhetsundersökning/patenterbarhetsbedömning skall göras
- Ni skall finslipa idén ytterligare innan beslut tas om hur ni skall gå vidare med patentansökan eller göra en nyhetsundersökning
- Ni skall söka finansiärer innan ni skall gå vidare med idén och eventuellt söka patent
- Ni skall söka mönsterskydd istället för patent
- Idén lämpar sig inte för vare sig patent eller mönsterskydd och jag satsar på att stärka mitt varumärke istället !
- Idén går kanske att söka patent på men det blir förmodligen för kostsamt i nuläget och jag måste använda pengarna till viktigare saker !

Och jag vill understryka än en gång, Ni (du och patentombudet) bör innan ni går vidare ha en idé om hur ni skall tjäna in de pengar ni investerar i ett patent (eller mönsterskydd), exempelvis genom licensieringar, reklamfördelar, finansiärer, teknikförspång/produktpris ! (Detta skall ni egentligen ha tänkt på redan innan ni kontaktar en patentbyrå !!!)